

PROPÓSITO:

En este programa aprenderás a manejar tus habilidades esenciales de ventas para lanzar procesos exitosos que unan las ofertas de tu compañía con las necesidades de tus clientes.

Objetivos:

- Establecer metas completas y medibles.
- Entender mejor tu motivación para vender.
- Desarrollar planes de carrera estratégicos.
- Optimizar el tiempo de acuerdo con las metas.
- Aprender a ser un oyente activo y mejorar las habilidades de comunicación.
- Familiarizarse con el uso de varias técnicas de negociación.
- Negociar a tu manera situaciones ganar-ganar a través de la plantación y flexibilidad.
- Construir las habilidades de liderazgo y trabajo en equipo para servir a los clientes y mejorar tus propias ventas.



¿Listo para ir al siguiente nivel?
Agenda una asesoría gratuita

www.nyhconsultores.com